

NAPOLEON  
HILL

CESTA  
K OSOBNÍ MOCI



Od autora světového bestselleru  
*Myšlením k bohatství*

---

---

CESTA  
K OSOBNÍ  
MOCI

NAPOLEON HILL

---

---

Copyright © 2017 by Napoleon Hill Foundation

*Všechna práva vyhrazena.*

*Žádná část této publikace nesmí být rozšiřována  
bez písemného souhlasu nakladatele.*

Translation © Kamila Hrubá, 2021

Cover © Daniel Pocar, 2021

© DOBROVSKÝ s.r.o., 2021

ISBN 978-80-277-1701-9 (pdf)

---

---

CESTA  
K OSOBNÍ  
MOCI

NAPOLEON HILL

---

---



## PŘEDMLUVA

---

*Don M. Green,*

výkonný ředitel nadace *The Napoleon Hill Foundation*

Jako mladý zpravodaj uskutečnil Napoleon Hill v roce 1908 svůj první velký rozhovor s ocelářským magnátem Andrewem Carnegiem pro časopis *Bob Taylor's Magazine*. Jak mnozí Hillovi čtenáři vědí, vyzval Carnegie mladého Napoleona, aby příštích dvacet let bez nároku na odměnu prováděl rozhovory, na jejichž základě by později mohl napsat první americkou knihu pojednávající o tom, jak významní lidé dosáhli svého úspěchu.

Napoleon výzvu přijal, pustil se do potřebného výzkumu a rozhovorů a vytvořil první velký vědecký spis o osobním úspěchu. Kniha vyšla roku 1928 pod názvem *Zlatá pravidla úspěchu (Law of Success)*, v roce 1937 pak následovala její zkrácená verze *Myšlením k bohatství (Think and Grow Rich)*, jež se bezpochyby stala nejčtenější a nejocenovanější motivační knihou 20. století.

Nadace (The Napoleon Hill Foundation), kterou Napoleon Hill založil v roce 1962, osm let před svou smrtí, nadále šíří jeho filozofii. Udělila licenci na překlad jeho knihy do více než padesáti světových jazyků. Jedná se o neziskovou charitativní nadaci, jež veškeré finance vypoužívá k poskytování stipendií, vyučuje Hillovy principy v různých institucích a věnuje se

výzkumu jeho života a díla. Nedávno v plném rozsahu zveřejnila tři nevydané knihy, mezi nimiž byl titul s názvem *Jak přelstít ďábla* (*Outwitting the Devil*), který byl s velkým úspěchem publikován v roce 2011.

Kniha, již se chystáte číst, je výtažkem z řady pojednání o úspěchu napsanými v roce 1941 na naléhání dr. Williama Plumera Jacobse z Clintonu v Jižní Karolíně. Dr. Jacobs byl ředitelem vysoké školy Presbyterian College, majitelem firmy Jacobs Press a konzultantem pro mnohé vlastníky textilních továren. O rok dříve slyšel pana Hilla na přednášce. Ten na něj tak zapůsobil, až dr. Jacobs uvěřil, že takový kurz seberozvoje by Severní Karolíně a okolním státům mohl pomoci dostat se z přetrvávajících problémů způsobených velkou ekonomickou krizí. Protože měl pan Hill za to, že se Američané stále ještě cítili poraženi po těžkém období během 30. let a byli příliš závislí na státní ekonomické podpoře, spatřil příležitost lidi naučit, jak dosáhnout úspěchu.

Žádost dr. Jacobse přijal a sepsal pojednání o úspěchu. Nazval je *Duševní dynamit* (*Mental Dynamite*). Titul odvodil z připomínky pana Carnegieho během jejich prvního setkání: „Sřla, pomocí níž myslíme, je duševní dynamit.“ Sepsal sedmnáct pojednání. Každé z nich bylo založeno na principech úspěchu, jež objevil ve svých diskuzích s panem Carnegiem a dalšími úspěšnými lidmi. Většina těchto pojednání obsahovala zdlouhavé úryvky z jeho rozhovorů s panem Carnegiem a dále uváděla konkrétní příklady, jak principy pana Carnegieho užívali další úspěšní lidé v Americe.

Příručky a řady pojednání byly dobře přijaty, ale vše se změnilo 7. prosince roku jejich vydání, když Japonsko zaútočilo na Pearl Harbor a Spojené státy vstoupily do druhé světové války. Během války tyto texty zůstaly stranou a později upadly v zapomnění. V této knize nadace shrnula tři z těchto spisů, jež se soustřeďují na to, které ze všech Hillových a Carnegieho principů jsou považovány za nejdůležitější.

Lekce vybrané pro tuto knihu jsou univerzálními nástroji, které člověku pomohou chopit se své osobní moci. Důležité je užívat je v daném pořadí. Tyto principy vám pomohou stanovit si jasně definovaný cíl, pochopit princip mistrovské mysli a odvádět více práce, než za kolik dostanete zapláceno. Při čtení, a co je důležitější, při dodržování těchto principů započnete svou cestu k osobní moci.

## MYSLETE!

---

Kroisos, moudrý filozof a důvěrný rádce perského krále Kýra, řekl:

*„Pamatuji, ó králi, že  
existuje kolo, na němž  
se otáčejí lidské osudy  
a jež funguje tak,  
že zabraňuje člověku  
mít neustále štěstí.“*

Existuje kolo života, jež řídí lidský osud. Pracuje skrze myslí lidí, skrze sílu myšlenky. Filozofie osobního úspěchu objasňuje myšlenky *Duševního dynamitu*. Má lidem pomoci ovládnout a řídit toto obrovské kolo, aby mohli získat vše, po čem touží nebo co potřebují k trvalému štěstí. Vy, kteří se studiem této filozofie začínáte, pamatujte na to, že to samé kolo, jež „brání lidem, aby měli neustále štěstí“, zároveň zajišťuje, že nikdo nemá „neustále smůlu“, chopí-li se své mysli a začne-li ji používat.

AUTOR



## — 1. KAPITOLA —

# ODHODLANÉ SLEDOVÁNÍ JASNĚ DEFINOVANÉHO CÍLE

---

Tato kniha vám poskytne užitečné vědomosti, za něž byste zaplatili mnoho peněz, kdybyste se rozhodli získat je přímo od Andrewa Carnegieho a více než pěti set vybraných lídrů v oblasti amerického byznysu a průmyslu. Mezi ty, jejichž zkušenosti zde uvádím, patří Henry Ford, Thomas A. Edison, Stuart Austin Wier, Cyrus H. K. Curtis, Edward Bok, dr. Alexander Graham Bell, dr. Elmer R. Gates, John Wanamaker, James J. Hill, Edwin C. Barnes, William Howard Taft, Charles M. Schwab, Theodore Roosevelt, Elbert H. Gary, Charles P. Steinmetz a Woodrow Wilson.

Zkuste si představit, že právě vstupujete do učebny, kde vás povede více než pět set profesorů, díky nimž se Amerika stala „nejbohatší a nesvobodnější“ zemí, jakou známe. Mimoto máte tu čest z této knihy získat stejné vědomosti, k jakým byste se dobrali po deseti letech intenzivního studia původních zdrojů.

Tato kniha zaměřená na ucelenou filozofii úspěchu je v každém ohledu vhodná pro jakéhokoliv člověka, jenž by rád dospěl k sebeurčení v rámci velkého amerického systému osobního rozvoje. Bude vám předložen návod, jež byste nenalezli v žádném jiném zdroji.

Tyto lekce jsou prezentovány tak, abyste mohli co nejlépe vstřebat jejich moudrost, aniž byste k tomu potřebovali více

než upřímnou touhu využít tajemství úspěchu, který považujeme za základní hnací sílu téměř všech úspěšných lidí v této zemi.

Autor se zprošťuje běžného akademického stylu výuky, neboť si je vědom, že je tato kniha určena ženám i mužům žijícím běžné životy a pro něž je na základě mnoha povinností ve studiu, povolání a rodinném životě zcela zásadní získat znalosti pokud možno co nejrychleji a nejjednodušeji. Autor nezapomíná ani na skutečnost, že je tato kniha zamýšlena jako „domácí pomocník“, a proto by měla být sepsána jednoduše, čtivě a zajímavě, aby zaujala jak mladé studenty, tak i dospělé členy rodiny. Každý z principů osobního úspěchu je léty ověřený.

Lekce obsažené v knize si lze přečíst za několik hodin, což je možné díky více než třicetiletému výzkumu. Toho se zúčastnili úspěšní lidé, kteří své zkušenosti získávali po dlouhá léta.

Text čtěte pomalu a pozorně jej vnímejte. Nejdůležitější lekce nejsou zapsané v knize, ale ve vaší mysli. Hlavním smyslem této kapitoly je pak přiblížit vás uvědomění, že je potřeba si zvolit hlavní cíl a začít se ubírat směrem k jeho dosažení.

Označte si odstavce, které vás nejvíce zaujmou, a v průběhu času se k nim vraťte. Mohlo by vám také pomoci jednotlivé lekce číst a konzultovat je s dalším člověkem. Jak moc pozitivní vliv by na vaše studium tyto metody mohly mít, vám bude zřejmé, až se dostanete k následující kapitole pojednávající o mistrovské mysli. V průběhu čtení naleznete sebe samo – to „jiné já“ odhazující veškeré okovy, jež vás dříve spoutávaly. Objevíte ohromnou dřímající sílu ukrývající se ve vašem mozku, která potřebuje pouze impuls zvenčí, aby se probudila. Takový impuls k vám přijde během čtení a přemýšlení v podobě nového nápadu.

Nejdříve ze všeho se seznámíme se sedmnácti základními principy úspěchu. Každý, komu se daří dosahovat svých cílů, se určitým způsobem řídí některou z možných kombinací těchto principů. První z nich je nejdůležitější. Stojí nade všemi

ostatními sedmnácti principy, neboť nám není znám nikdo, kdo by kdy dosáhl úspěchu, aniž by toto pravidlo dodržoval. Mohli bychom je nazvat odhodlaností dosáhnout vytyčeného cíle. Pozorně se podívejte na někoho, kdo je považován za úspěšného, a zjistíte, že odhodlaně kráčí za svým hlavním cílem, ví, jak se k němu přiblížit, a převážnou část svých myšlenek a úsilí vkládá do jeho dosažení.

Každý si v životě přeje něco lepšího, ať už se jedná o peníze, dobré postavení, slávu, nebo uznání. Většina lidí však nikdy nepřekročí hranice fáze, kdy po něčem pouze touží. Lidé, jež jsou si dobře vědomi toho, co v životě chtějí a rozhodnou se toho dosáhnout, se zde však nezastaví. Svá přání proměňují v zanícenou touhu, kterou pak zpětně využívají jako pohon umožňující jim přibližovat se svému cíli.

Nejobtížnější je první krok vedoucí od chudoby k bohatství.

Cesta k veškerému bohatství a materiálním statkům začíná u zřetelného a výstižného mentálního obrazu. Když taková představa nabývá jasnější podoby nebo se z ní začne stávat mocná touha, vstoupí do hry skryté zákony přírody a podvědomá mysl nad ní převezme vládu. Od této chvíle je člověk přitahován a veden směrem k hmotnému ekvivalentu daného mentálního obrazu. K tomuto tématu se vrátím ke konci knihy, neboť se jedná o jeden z nejdůležitějších faktorů spojených s výjimečným úspěchem.

Pro mnoho z nás dlouho zůstávalo záhadou, proč je nemálo lidí bez dobrého vzdělání často úspěšnější než jedinci s kvalitními školami. Když se na ně zadíváme pozorně, spatříme, že úspěch je výsledkem pochopení a aplikování pozitivního přístupu k věci, pomocí nějž příroda lidi vede k naplnění jejich cílů v podobě hmotných a finančních prostředků. Vnitřní postoj je kvalitou mysli, jež dodává sílu našim myšlenkám a plánům.

Jak dlouho bude trvat, než k sobě mentální obraz začne přitahovat fyzické a finanční projevy vašeho záměru, záleží na

povaze a rozsahu vaší touhy a schopnosti ovládnout svou mysl, nepochybně do ní negativní myšlenky a udržovat ji otevřenou pro příliv informací přicházejících od bezbřehé inteligence. Přání získat například sto dolarů se může ve fyzickém světě projevit během pár dní, dokonce i hodin nebo minut. Manifestování jednoho milionu dolarů může zabrat mnohem více času. Do velké míry však záleží na tom, co je třeba ze sebe výměnou za tuto částku vydat.

Doba potřebná na přeměnu odhodlanosti dosáhnout vytyčeného cíle ve hmotný nebo finanční ekvivalent se dá nejlépe definovat pomocí času nezbytného k poskytnutí dané služby nebo doby, již jsme ochotni investovat do splacení daného předmětu.

Ještě než dokončíme popis nejdůležitějších principů úspěchu, doufám, že se mi podaří dokázat, že existuje zjevná spojitost mezi dáváním a braním. Obecně vzato, hmotné statky a materiální věci, jež dostáváme, jsou výsledkem určité formy služby, již jsme někomu poskytli.

Jediný známý způsob, jak zajistit, aby byl náš záměr naplněn za pomoci sil přírodních zákonů projevujících se skrze lidskou mysl, je vytvořit příčinu takového manifestování, a to prospěšnou službou poskytnutou v duchu harmonie.

Dobře vycvičená mysl je schopna držet se jasně daného cíle a jednat v souladu s ním, aniž by potřebovala jakoukoliv umělou pomoc dodanou zvenčí. Nesoustředěná mysl k tomu potřebuje jakési berličky. To nejlepší, co může udělat člověk s neposlušnou myslí, je sepsat si podrobnou definici svého hlavního cíle a vypěstovat si návyk přečíst si ho každý den nahlas. Samotné sepsání cíle nás nutí jasně definovat jeho podstatu. Čtení nahlas upevní tento cíl v naší myslí, kde k němu získává přístup mysl podvědomá a může na jeho základě začít tvořit.

Prospěch peněz spočívá ve způsobu, jakým je užíváme, ne v pouhém vlastnění. Obecně řečeno, člověk, jenž si vydělává

peníze, získává zároveň i určitou podobu vědění, jak s nimi konstruktivně nakládat.

Přejete-li si názorný příklad tohoto tvrzení, podívejte se, co se stane dítěti vychovávanému v bohaté rodině, kde od raného věku cítí, že k nabývání majetku není třeba individuálního úsilí. Nikdy jsem se nesetkal s případem, kdy by se chlapec z bohatých poměrů třeba jen přiblížil podnikatelskému umu a úspěchu svého otce. Skutečná radost z vlastnění peněz vychází z jejich vydělávání, ne z milodarů.

V Americe máme více příležitostí vydělávat mnoho peněz výměnou za užitečnou práci než v jiných koutech světa. Naše země je nová. Své zdroje teprve začínáme čerpat. Každý den s sebou přináší nové pokusy o prošlapávání nových cest a otevírání nových dveří. V dnešní době je automobilový a letecký průmysl v plenkách. Díky němu se objevují nové možnosti pro mladé, schopné a iniciativní lidi s živou fantazií.

Jediné, co nám bude scházet, je představivost, spoléhání na sebe sama a iniciativa. Ty budou třeba pro novou budoucnost naší země. Celý svět se na Ameriku obrací s novými nápady, vynálezy a příležitostmi pro uplatnění různých schopností a fantazie. Rozhlédněte se kolem sebe a spatříte, že se nacházíme ve slibné době obrovských možností a nekonečných příležitostí číhajících na každém rohu.

V oblasti pojištění se začnou objevovat příležitosti pro muže i ženy, kteří si přejí vykonávat smysluplnou práci a stát se finančně nezávislími. Zavedení životního pojištění se rychle stává hlavním prostředkem, jak ušetřit mnoho peněz. Pojišťovací agent budoucnosti bude zároveň učitelem i obchodníkem – bude učit lidi zacházet s vlastním časem i penězi pomocí investic do pojištění. Nespouštějte z této oblasti oči, neboť představuje jeden z hlavních pilířů našeho ohromného amerického systému. Poskytne zaměstnání tisícům lidí, jejichž práce nebude o nic méně důležitá než práce duchovních nebo učitelů. Prodej pojištění se stane jednou z nejuznávanějších

profesí, jež bude hrát roli stejnou, nebo ještě více významnou, než jiná povolání. Stane se vědní disciplínou a nakonec se začne vyučovat na vysokých školách.

Úspěch souvisí s přístupem, s jakým se vztahujeme k druhým. Jste-li ochotni něco vydat výměnou za získané vědomosti, zcela jistě budete světu užiteční, za což budete odměněni možností volby. To je podstatou skutečného amerikanismu.

Každý člověk, jež touží po osobním úspěchu, by měl porozumět tomu, že základem amerikanismu je respekt. Ti, kteří odmítají poskytnout podporu americkým institucím, mohou příležitostně přispět k úpadku těchto pilířů, přičemž si sami ubírají z příležitostí k osobnímu úspěchu. Je zřejmé, že se nedostává trvalého úspěchu někomu, kdo není v souladu se silami, jež mu poskytují příležitost uspět.

## ŠEST PILÍŘŮ AMERIKANISMU

Amerikanismus by se dal nejlépe popsat pomocí těchto šesti pilířů odlišujících naši zemi od všech ostatních:

1. Americké vládní uspořádání, jak bylo původně popsáno v Ústavě Spojených států, uznává nárok na individuální svobodu v nejširším možném smyslu, svobodu projevu, víry a myšlení, stejně jako individuální iniciativy, jež každému občanovi poskytuje výsadu vlastní volby povolání a určení své vlastní ceny v závislosti na vědomostech, dovednostech a zkušenostech. V žádné jiné zemi na světě lidé nemají tak neomezené možnosti poskytovat své služby, jako je tomu pod vedením naší vlády.
2. Náš ekonomický systém čerpající z jedinečných zdrojů a surovin je řízen americkým duchem demokracie a podporován vládním uspořádáním, jež nás ve všech

ohledech ochraňuje od soupeření s ostatními zeměmi. Dokud bude mezi průmyslníky a vládními zřízenci vládnout soulad a porozumění, bude situace přímo nebo nepřímo nakloněna každému občanovi, neboť oblast průmyslu neustále poroste. Kdyby přišla chvíle, kdy průmyslníci a vláda odmítnou pracovat s vidinou stejného cíle, dopadne jejich krátkozrakost na ekonomickou situaci každého člověka. Náš národ nepopíratelně spěje k rozvoji průmyslu. Průmysl nejenže představuje hlavní část příjmů zaměstnanců, ale zpracovává i významný podíl zemědělských produktů a je hlavním zdrojem podpory pro právníky, lékaře, zubaře, inženýry, učitele, církve a další profesionály. Amerikanismus nelze oddělit od průmyslu, aniž by byl zničen nejsilnější a nejdůležitější ze šesti pilířů.

3. Náš bankovní systém udržuje průmysl, zemědělství, obchod i práci aktivní a flexibilní, aniž by komukoliv způsoboval přítěž. Jakmile porozumíte povaze služeb poskytovaných naším bankovním systémem, jednou provždy skončíte s úzkoprsým naříkáním na imaginární hříchy Wall Street. Každý dobře informovaný člověk ví, že v naší zemi existuje dvojitá vláda s politickým oddělením ve Washingtonu a finančním oddělením v New Yorku. Když tyto dvě větve fungují v harmonii, zažíváme dobré časy. Mimoto oplýváme jak politickým, tak i finančním systémem, jenž by mohl konkurovat jakékoliv zemi na světě. Začnou-li tato dvě oddělení pracovat protichůdně, jak tomu v minulosti čas od času bylo, zavládne „panika“. Banky jsou základem úspěšného fungování našich systémů, stejně jako podniky a obchodní společnosti. Je skutečností, že žádná forma obchodu by nemohla dobře fungovat bez přístupu k hotovosti nebo k půjčkám, které banky poskytují.

4. Náš systém pojištění slouží k ukládání individuálních úspor a poskytuje našemu ekonomickému systému flexibilitu, jež by nebyla možná pouze a jedině díky bankovnímu systému. Žádná jiná americká instituce neposkytuje lidem zdroj úspor, jež jedince i jejich rodiny chrání před potížemi ve spojitosti s blížícím se stářím a tím pádem i ekonomickou nejistotou. Pojištění je zajištěním jedním ze základních stavebních kamenů Ameriky. Poskytuje nám systém, díky němuž není třeba, aby se fyzicky znevýhodnění lidé museli ve stáří ponížovat a vyhledávat pomoc charity.
5. Náš národní smysl pro lásku a svobodu, stejně jako požadavky na seberealizaci, láska celého národu ke svobodě slova, myšlení i činů, jak říkali průmysloví i političtí průkopníci, jsou základním rysem minulých amerických vůdců.
6. Náš národní smysl pro spravedlnost stojí u zrodu boje za ochranu slabých i silných a nikdy netoleroval nabývání území bez přiměřené kompenzace.

V těchto šesti pilířích naleznete všechny hlavní body, které Ameriku odlišují od ostatních zemí. *Cokoliv, co oslabuje některý ze šesti pilířů amerikanismu, podkopává život celého národa.* Nestačí, aby jednotlivec pouze nevyslovoval cokoliv, co by tyto pilíře oslabovalo – je povinností každého Američana, aby tyto zásady ctil a ochraňoval.

My Američané bychom měli méně přemýšlet a mluvit o našich právech a zaměřit se na naše povinnosti a výsady, na nichž jsou všechny tyto výhody založeny.

Je povinností každého občana ochraňovat tyto základní pilíře amerikanismu. To by mělo tvořit součást hlavního smyslu života.



V Americe roste tendence hledat chyby v naší vládě nebo průmyslovém systému, bankách a vůbec ve všem, co představuje pilíře amerikanismu. Z podrobné analýzy však vyplyne, že takoví lidé trpí některou z forem komplexu méněcennosti, jež se projevuje touhou shazovat všechny uznávané osobnosti v obchodu a průmyslu.

Někteří z těchto radikálů jsou velmi nadanými lidmi s výbornými náhledy na mnoho oblastí, až na ekonomii a sociální filozofii. Někteří z nich byli narozeni jinde, někteří z nich v Americe. Nalezneme je v politice, církvích, mnoha státních školách, odborech a téměř v každém jiném povolání. S jejich snahami zničit náš národ, ať už vycházejí z nevědomosti, nebo zlých motivů, by mělo být zacházeno stejně. Neměli bychom jim dovolit napadat největší národ světa pouze proto, že se držíme principů svobodného projevu. Svoboda projevu s sebou nenese oprávnění urážet úctyhodné osoby pouze proto, že se jim podařilo uspět! Od počátku civilizace bylo hmotné bohatství výsadou těch, kteří dokázali správně myslet – výsadou lidí, jež si byli jisti svým cílem, měli výbornou představivost a dokázali ji náležitě využít. Na tom nic nemohou slova radikálů změnit. Právě tato pravda mě přivedla k přesvědčení, že nejlepším způsobem, jak rozdávat bohatství, je šíření principů úspěchu, díky nimž je možné dospět k blahobytu.

Když už hovoříme o ohromných zdrojích této země, neměli bychom opomenout, že největší hodnotu nemají peníze uložené v bankách ani minerály obsažené v půdě nebo stromy rostoucí v lesech, ale mentální postoj, představivost a průkopnictví těch, kdo kombinují zkušenosti a vzdělání, a transformují je tak v různé prospěšné služby pro naše lidi a lidi dalších národů.

Skutečné bohatství našeho národa netkví v materiálním zajištění. Naší chloubou je nehmamatelná síla myšlení, jako je tomu u těch, kteří využívají filozofii osobního úspěchu. Ten se zpětně odráží v rozšíření horizontů, větších ambicích

a iniciativě. Kdokoliv, kdo tuto pravdu opomíjí, nemůže pochopit, proč je Amerika „nejbohatší a nejsvobodnější“ zemí světa.

Princip *jasného stanovení* cíle je očividně nezbytný pro dosažení úspěchu. Nikdo, kdo nejprve přesně neví, kam směřuje, nemůže uspět. Je zajímavé vědět, že přibližně 98 lidí ze 100 si nestanovuje žádný hlavní cíl, což přesně odpovídá počtu neúspěšných lidí.

Princip jasného stanovení vlastního cíle a vytrvalost se musejí stát návykem. Nedostatek těchto kvalit vede k dalšímu narušení cesty k úspěchu, kterým je zlovyk odchylování od svého cíle. Zjistili jsme, že obchodníci prodají více zboží, je-li jim stanovena určitá kvóta.

Dobrá definice úspěchu je „*síla, pomocí níž je možné získat cokoliv v životě, po čem zatoužíme, aniž bychom spáchali jakékoliv násilí na druhých*“. Bez stanovení jasného cíle není možné nashromáždit dostatek síly k jeho dosažení. Zjistíte, že mocní lidé se rozhodují rychle a svá rozhodnutí mění pomalu, ne-li vůbec. Rozhodnutí je dvojčetem stanovení jasného cíle. Oba tyto pojmy představují pozitivní přístup, bez nějž není možné úspěchu dosáhnout. Tyto důležité kvality jsou součástí vnitřního přístupu k životu všech velkých osobností.

Zamyslíte-li se nad mou definicí úspěchu, uvědomíte si, že se nezmiňuji o štěstí. Někomu se možná občas náhodou naskytne nějaká příležitost, ale stává se, že mu jakýmsi záhadným způsobem proklouzne mezi prsty ihned poté, co ho někdo nebo něco překvapí. Tuto teorii potvrzují studie o lidech, kteří zdědili peníze nebo se dostali na novou pozici pomocí toho, co bychom mohli nazvat „*protekce*“. Aby bylo možné si nově nabytou pozici nebo dědictví udržet, je třeba jasně si určit svůj cíl. U někoho, kdo se pokouší životem proplouvat na základě štěstí nebo protekce, se často úspěch zhroutí po prvních náznacích nepřízně osudu.

Osobní sílu můžeme získat kombinací charakterových rysů a návyků. Jednoduše řečeno, jsou kvalitami osobní síly (jež